



Présentation de Business Broker SA

Vente et évaluation selon un processus structuré et ciblé.



Les raisons qui impliquent une vente d'entreprise sont multiples. Un départ à la retraite, des changements personnels ou la volonté de s'orienter vers un nouveau défi peuvent amener les propriétaires de PME à rechercher un successeur. Quelles que soient les raisons, nous pensons que le travail d'une vie mérite d'être valorisé à sa juste valeur et que le fruit de ce labeur doit être pérennisé.

Business Broker SA accompagne les entrepreneurs dans la recherche d'un successeur et garantit un suivi professionnel et structuré de l'ensemble du processus de vente. De l'intention jusqu'à la décision de vente – pour une transmission réussie.



emplois transmis et conservés

> 5'600



acquéreurs enregistrés

> 35'000



entreprises vendues

> 750



**CHF 500k
- 20 Mio.**

taille de transaction

Vente d'entreprise réussie

Notre prestation – Votre plus-value

Les étapes jusqu'à la réussite d'une transmission d'entreprise nécessitent de franchir divers obstacles. Faire appel à un spécialiste permet de répondre à un grand nombre de besoins :

Processus de vente structuré

Business Broker SA est spécialisée dans le domaine de la vente et de l'évaluation des PME suisses. À la fois pionnière dans ce secteur et leader sur le marché, la société Business Broker SA convainc de par son conseil global, ses processus de vente avérés ainsi que sa connaissance du marché.

Évaluation d'entreprise orientée marché

Nous définissons et interprétons la valeur théorique d'une entreprise selon les diverses méthodes d'évaluation reconnues. Nous complétons cette valorisation de manière ciblée par des données récoltées lors des nombreuses transactions que nous avons réalisées. Ainsi, nous pouvons formuler des recommandations de prix orientées marché.

Approche globale

Dans un processus de vente complexe, de nombreuses interrogations surgissent : Quelle est la valeur de mon entreprise ? Qui sont les acheteurs potentiels ? Quelles sont les opportunités et les risques ? Nous vous conseillons de manière globale – indépendamment de la branche et selon un honoraire basé sur le résultat.

Vaste réseau d'acquéreurs

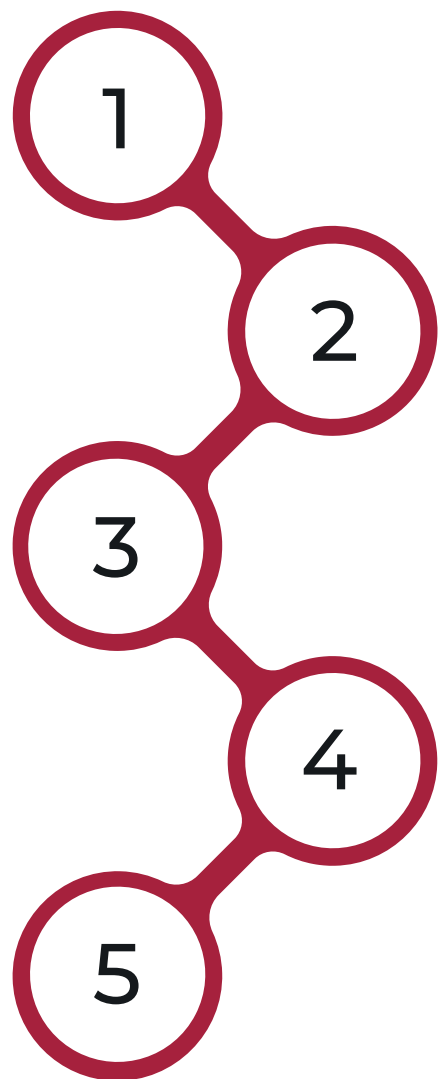
Notre base de données grandit au travers de chaque transaction. Depuis nos débuts, plus de 35'000 candidats à l'achat se sont inscrits chez nous. Discretion et confidentialité sont essentielles lors d'une vente d'entreprise. Nos procédés structurés proposent un cadre dans l'échange d'informations entre cédants et repreneurs et permettent de protéger les données sensibles.



Processus de vente structuré

Efficacité et détermination pour une transmission optimale

Une définition claire des différentes étapes constitue un facteur de succès pour la réussite d'une transmission. Notre processus de vente géré de manière professionnelle comprend 5 phases :



1. Définition des objectifs

- Analyse de la situation initiale
- Définition des objectifs (date de vente souhaitée, prix de vente envisagé, perception éventuelle de dividendes)

2. Préparation

- Analyse détaillée de l'entreprise (dépendance vis-à-vis des personnes, risques cumulés, exclusivité, etc.)
- Élaboration d'une documentation de vente / Profil de l'entreprise

3. Commercialisation

- Activation du réseau d'acquéreurs et commercialisation confidentielle et discrète
- Sélection des candidats adéquats
- Tenue d'entretiens personnels entre le vendeur et les acquéreurs potentiels
- Obtention et négociations d'offres d'achat sans engagement

4. Négociation et Due Diligence

- Réalisation de la Due Diligence
- Obtention / confirmation des offres d'achat
- Élaboration et négociation des contrats de vente

5. Conclusion

- Signature des contrats de vente
- Transfert de propriété

Le récit de votre réussite

Rédigez avec nous le prochain chapitre de l'œuvre de votre vie

Expérience et connaissance à l'unisson

En tant que précurseurs, nous avons démarré notre activité en 2007. Depuis, nous nous sommes établis en tant que leader dans le domaine de la vente d'entreprise. Grâce à notre expérience de longue date, nous connaissons les clés du succès ainsi que les risques liés à ce processus. Nous gérons – avec vous – les divers obstacles d'une vente tels que les aspects émotionnels, comptables, juridiques et fiscaux.

Pour une position de force dans la négociation

Notre réseau d'acquéreurs potentiels grandit sans cesse et comporte aussi bien des personnes privées à l'esprit entrepreneurial que des entreprises établies. Ces acquéreurs potentiels peuvent trouver des opportunités intéressantes en tout temps sur notre plateforme en ligne, facilitant ainsi la mise en relation entre acheteurs et vendeurs. Notre objectif est de vous présenter plusieurs acquéreurs qualifiés issus de notre réseau, ce qui va permettre de considérablement renforcer votre position dans les négociations.

Valeur d'entreprise versus prix de vente

Le prix de vente d'une entreprise est en fine déterminé par le jeu de l'offre et de la demande. Les valorisations théoriques ne sont pas pertinentes si elles ne sont pas plausibilisées au travers d'une comparaison avec des prix effectivement réalisés sur le marché. Nous connaissons ce marché ainsi que les facteurs influents dans le cadre d'une valorisation. Sur cette base, nous sommes en mesure de vous communiquer une indication de prix réaliste et compréhensible.

Notre succès se construit au travers du succès de nos clients

Nos prestations sont basées sur un honoraire lié au résultat. Nous vous conseillons durant l'ensemble du processus de vente, de la phase de préparation jusqu'à la signature et à l'exécution du contrat de vente. Ainsi, vous bénéficiez de notre expertise issue des plus de 750 transactions que nous avons réalisées.

Contactez-nous

pour un premier échange gratuit et sans engagement afin de discuter de votre situation personnelle et d'une potentielle collaboration.

**Business Broker SA**

Biopôle - Route de la Corniche 2
1066 Epalinges

T +41(0)21 823 06 06

Business Broker AG

Schiffbaustrasse 2
CH-8031 Zürich

T +41(0)44 420 11 11

www.businessbroker.ch | info@businessbroker.ch

Rencontrez nos conseillers dans votre région :
Genève - Nyon - Lausanne - Bulle - Fribourg - Monthey - Sion - Zurich